

Assistant(e) Développement Commercial en contrat d'alternance

L'entreprise

Inoress conçoit des dispositifs électroniques complexes, principalement dans le domaine de la gestion des flux de personnes et de l'énergie.

Fort d'une implantation et d'une expertise grandissante, Inoress franchit en 2020 une nouvelle étape en concevant et en mettant sur le marché ses propres produits.

Deux fois représentée au CES de Las Vegas, Inoress est à présent reconnue comme une référence dans l'innovation pour l'énergie et la gestion des flux, des domaines à forts enjeux et pour lesquels il convient d'apporter des solutions éthiques, responsables et efficaces.

La réalisation de ces solutions est intégralement conduite par ses équipes internes, depuis les phases de R&D les plus en amont jusqu'aux prototypes et à la pré-industrialisation. Inoress est présente dans les Alpes-Maritimes, à Nice et au sein de la technopole Sophia-Antipolis, mais également à Grenoble et à Rennes, lui permettant d'évoluer dans un écosystème dynamique et aux contacts d'acteurs de premier plan.

Inoress poursuit son développement et recherche un(e) Assistant(e) Développement Commerciale (Business Developer) avec une appétence pour le commerce et le marketing, en contrat d'alternance de 12 mois pour rejoindre l'équipe à Sophia-Antipolis (06).

Votre mission

Sous la direction commerciale, vous participerez à l'acquisition de nouveaux clients et à la gestion des clients existants. Vos missions seront les suivantes :

- Réalisation d'études de marché afin de comprendre l'écosystème (marketing 4P, SWOT, PESTLE, segmentation clients, veille concurrentielle etc) ;
- Prospecter les potentiels clients identifiés (par mail, téléphone, visite) ;
- Réaliser des devis et participer à des négociations ;
- Participation aux réponses à appel d'offre
- Suivre les différents leads ;
- Identifier et Participer à des évènements (salons, conférences etc) ;
- Reporter au Directeur Commercial ;

La liste des missions n'est pas exhaustive. Selon les circonstances, vous serez amené(e)s à participer à des demandes spécifiques ponctuelles émanant de la Direction.

Profil recherché

- Vous êtes diplômé(e) d'une licence (Bac+3) en Commerce ou Marketing et vous souhaitez continuer en master (Bac+5) par le biais d'une alternance ;
- Organisé(e), persévérant(e), réactif(ve) et vous avez le sens de l'observation, d'analyse et de synthèse ;
- Vous souhaitez vous impliquer dans le développement d'une jeune entreprise en France ;
- Vous êtes à l'aise avec les outils Office (Word, Excel et PowerPoint) ;
- Vous avez des compétences en marketing et notamment pour les études de marché ;
- Maîtriser l'anglais, et être capable d'interagir par écrit et par oral avec des interlocuteurs anglophones ;
- Maîtriser une 2^{nde} langue étrangère (Espagnol, Autres) est un plus ;
- Une connaissance du milieu de l'ingénierie électronique serait appréciée.

Envoyez votre CV et votre lettre de motivation à jobs@inoress.fr